

平成23年度 創業支援セミナーカリキュラム



開催日	時間	研修テーマ・内容	講師
第1日目 9月10日(土)	9:30~16:30	思いを実現する、創業のステップ ●創業の動機をしっかりとめる ●起業家の成功例/失敗例 ●創業までのステップ ●「強み」をビジネスに活かすコツ ●経営者に必要な資質とは	(株)キャラウィット 代表取締役 中小企業診断士 上岡 実弥子氏
第2日目 9月17日(土)	9:30~12:30 13:30~16:30	事業領域(ドメイン)の構築 ●ターゲット顧客とそのニーズ ●事業領域の構築「だれに」「なにを」「どのように」 ●事業を一言で表す「コンセプト」 ●競合他社を分析してみよう ●自社のセールスポイントは? 多摩地域の創業に役立つ! マーケティングリサーチの基礎知識 ●地域ニーズをとらえて創業した事例 ●統計データの活用方法 ●商圏設定の方法 ●ローコストでできる競合店調査 ●ニーズをつかむ手法	(株)キャラウィット 代表取締役 中小企業診断士 上岡 実弥子氏 田中経営研究所代表 中小企業診断士 エグゼクティブ評価員 田中 敏夫氏
第3日目 9月24日(土)	9:30~12:30 13:30~16:30	「売れるしくみ」の作り方 ●商品・サービス構成と価格設定 ●販路(チャネル)の構築 ●テストマーケティングのススム ●創業当初の広告宣伝・販売促進 ●パブリシティとプレスリリース 儲けてナンボ、営業の極意! ●創業に営業は欠かせない ●営業力で売り上げを獲得した事例 ●「売れる営業&儲かる会社」を実現するには ●営業のステップ ●作戦立案とチェックポイント ●実践トレーニング	(株)キャラウィット 代表取締役 中小企業診断士 上岡 実弥子氏 (有)タカザフ企画 代表取締役 中小企業診断士 1級販売士 中小企業診断士協会埼玉支部 支部長 高澤 彰氏
第4日目 9月25日(日)	9:30~16:30	創業に役立つ! インターネットの活用 ●創業者必修のWEB活用 ●売上につながるホームページ/つながらないホームページ ●売れるWEBショップのポイント ●ブログ、ツイッター、フェイスブックの活用 ●中小企業のSEO対策 ●顧客管理のコツ	(株)スプラム 代表取締役 中小企業診断士、経営士、1級販売士 インターネット・プロフェッショナル・アドバイザー 竹内 幸次氏
第5日目 10月1日(土)	9:30~12:30 13:30~16:30	組織選びと手続き ~士業の手をうまく借りるには ●個人事業と法人事業 ●会社設立の方法 ●開業までの諸手続き ●士業の種類と選び方 ●おもな許認可 知ると得る! お金の基礎知識 ●創業者の経理実務 ●資金繰りの重要性 ●企業が倒産に至るまで ●お金を借りる時のポイント ●創業者向け助成金・補助金	(株)キャラウィット 代表取締役 中小企業診断士 上岡 実弥子氏 飯島経営コンサルティング 代表 中小企業診断士、1級販売士 飯島 伸博氏
第6日目 10月2日(日)	9:30~15:30 15:30~16:30	事業計画(ビジネスプラン)はこう作る! ●事業計画(ビジネスプラン)とは ●良いビジネスプラン/良くないビジネスプラン ●数値計画の立て方「開業時資金計画」「損益計画」 ●損益分岐点売上高の算出 ●シミュレーション 創業者向け融資ガイド ●創業者と融資の実態 ●新規開業ローンの説明	(株)キャラウィット 代表取締役 中小企業診断士 上岡 実弥子氏 日本政策金融公庫 国民生活事業 担当者

*各日程とも、(株)MMコンサルティング 代表取締役・中小企業診断士、上野光夫氏がアドバイザーとしてサポートします。

創業支援セミナー申込書

立川商工会議所 中小企業相談所 担当:佐藤(浩)・澤田

FAX 042-527-5913

氏名	フリガナ	性別	男・女
		年齢	歳
住所	〒 -		
TEL	FAX		
携帯	E-mail		
現在の職業	① 会社員(派遣社員・公務員等含む) ② 経営者・役員、自由業、自営業 ③ 専業主婦 ④ 学生 ⑤ パート・アルバイト等 ⑥ 無職 ⑦ その他()		
創業希望業種			

*上記必要事項を記載して、FAXまたは郵送でお申し込みください。

*本申込みの際、取得させていただく個人情報は創業支援セミナーに関するご連絡、受講者名簿の作成、各種情報提供の目的にのみ使用いたします。それ以外に無断で第三者には提供いたしません。