

## 低コスト戦略！

# 「お金を掛けない販売促進術」

ちょっとした工夫がお客様の心をつかみます

モノが売れない厳しい時代においては、販売促進に掛ける費用を確保するのが困難となり資金的な理由から疎かになることがあります。しかし、そんな厳しい時代だからこそお客様の購買要求を高めていく仕掛けを考えていかなければなりません。

本講座では、なるべくお金を掛けないで出来る販売促進手法について具体的な事例を交えてご紹介いたします。明日から使えるちょっとした工夫で売上増を目指しませんか。

ぜひ、この機会にご参加ください。

### 内 容

1. 安くしなくても、お客様に喜んで買ってもらう方法。
2. お客様がお客様を呼んでくる、口コミを生む仕組みと方法。
3. お客様の心をつかむキャッチコピーとすぐにPOPが描けるコツ。
4. 常識だけにとらわれない、違った角度からの販売促進の考え方。 など



～具体的な事例をもとに分かり易く、丁寧に解説します！～

### 案 内

【日 時】 平成22年12月13日（月）  
19時30分～21時30分

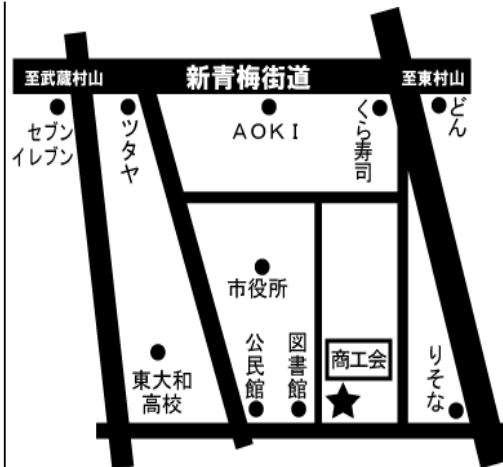
【会 場】 東大和市商工会館3階  
(東大和市中央3-922-14)

【講 師】 中小企業診断士 中辻 一裕 氏

【申込方法】 12月6日（月）までにお近くの  
商工会にお申込下さい。

- ・東大和市商工会 ☎: 562-1131 FAX: 562-1530
- ・武蔵村山市商工会 ☎: 560-1327 FAX: 560-6232
- ・東京都商工会連合会 ☎: 500-3885 FAX: 500-1421

### 会場案内図



※駐車場は会場(商工会館)東側の  
駐車場をご利用ください。

----- このまま FAX してください。 -----

### 共催講習会「低コスト戦略！お金を掛けない販売促進術」参加申込書

事業所名			
住 所			
参加者名		電 話	